

# 4 temas-chave para o sucesso nas vendas

Quatro constatações fundamentais que servem como um roteiro para empresas que buscam alcançar sucesso nas vendas:

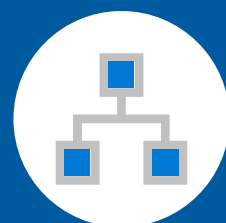
## Construa e fortaleça as relações com os principais clientes potenciais

Mais de 75% dos que atingem suas metas de receita também dizem que sua empresa tem um forte alinhamento entre vendas e marketing.



## Envolva-se com todo o comitê de compras

Mais de 80% dos entrevistados que afirmam ser eficientes na construção dessas relações também afirmam ser eficientes no cumprimento das metas de vendas.



## É tudo uma questão de escala

Mais de 70% dos entrevistados disseram que ser eficiente na implementação desse processo de escala se reflete no cumprimento das metas de receita.



## A multiplataforma é fundamental

Quase 80% das empresas de sucesso dizem que seu atual conjunto de ferramentas de vendas é fundamental para permitir que sua equipe de vendas atinja suas metas de receita.



“ O departamento de vendas sempre tem espaço para crescer mais e de forma mais eficiente e aproveitar as relações atuais, assim como estabelecer relações novas. ”

– Gerente de Vendas